How to Make Learning as Addictive as Social Media | Luis Von Ahn

|  |  |
| --- | --- |
| **Point Essentiels/ Indice**  | **Details/Notes**  |
| Comment le conférencier perçoit-il le rôle de l'éducation dans les inégalités ?Quel est le modèle économique de Duolingo ?Comment Duolingo maintient-il l'engagement des utilisateurs ?Quelle est la vision future du conférencier pour l'éducation via les applications ? | * L'éducation peut perpétuer les inégalités : les riches reçoivent une meilleure éducation, tandis que les pauvres restent pauvres.
* Grâce aux sacrifices de sa mère, le conférencier a pu recevoir une bonne éducation, aboutissant à un doctorat en informatique aux États-Unis.
* Solution à l'accès inégal à l'éducation : Duolingo, axé sur l'enseignement de l'anglais, visant un marché de deux milliards d'apprenants.
 |
| * Modèle freemium de Duolingo : apprendre gratuitement avec des publicités ou payer pour une expérience sans publicité.
* Les revenus de Duolingo proviennent principalement des pays riches, tandis que les utilisateurs des pays pauvres sont moins susceptibles de payer.
 |
| * Duolingo utilise des techniques psychologiques pour engager les utilisateurs, comme les séries et les notifications optimisées.
* Duolingo a trois millions d'utilisateurs actifs quotidiens avec une série d'apprentissage de plus de 365 jours.
* Vision du conférencier : étendre les techniques d'engagement de Duolingo à d'autres matières pour améliorer l'accès à l'éducation.
 |
| **Résumé**Le conférencier, originaire du Guatemala, a partagé son parcours personnel et son succès dans l'obtention d'une éducation de qualité grâce aux sacrifices de sa mère. Cela a mené à la création de Duolingo, une application d'apprentissage des langues accessibles qui adopte un modèle freemium. Duolingo vise à réduire les inégalités en matière d'éducation en rendant l'apprentissage des langues accessibles à tous, en particulier l'anglais, ce qui peut augmenter le potentiel de revenus. Le conférencier a souligné l'utilisation de techniques psychologiques pour maintenir l'engagement des utilisateurs malgré la concurrence des applications de divertissement. Il espère que ces méthodes pourront être appliquées à d'autres domaines académiques pour améliorer l'accès à une éducation de qualité via les smartphones. |